

La importancia de invertir en micro franquicias para desarrollar negocios seguros en Costa Rica, México, EE. UU.





# Un GRAN MERCADO DE EMPRENDEDORES POR ATENDER cada año para evitar pierdan sus inversiones:

Microempresas hoy: Estados Unidos tiene 30.7 millones, México con 5.5 millones; y Centroamérica cuenta con 138 mil de microempresas por país. Empresas nuevas que nacen cada año: Estados Unidos origina 1.1 millones; México crea 837 mil; y C.A. hace 5 mil nuevas por país, de las cuales...

empresas nuevas mueren a partir del 2do y 3er año de nacidas:

65 % 21 % en Estados Unidos

empresas nuevas tienen éxito después de 10 años en el mercado:

3.5%

#### ¿Por qué quiebran tantos emprendedores?

- 1. No planearon sus presupuestos de ingresos y pagos anuales.
- 2. No crearon los manuales de operaciones y funciones del personal.
- 3. No fueron eficientes en comercializar sus productos y servicios.



Entonces, ¿Por qué invertir en franquicias? *Primero*, son negocios comprobados. *Segundo*, tienen guías, técnicas, estrategias, manuales, proyecciones, planes, KPI, Sistemas con IA, valor agregado, posicionamiento.

FRANQUICIAS, el formato de negocio con mayor auge:

Año 2000:

38 mil tipos de Franquicias, con

4.1 millones de establecimientos en el mundo

Año 2020:

90 mil tipos de Franquicias, con

9.4 millones de establecimientos en el mundo

### ¿Por qué las franquicias tienen tanto éxito?

- .. Planean sus presupuestos de ingresos y pagos anuales.
- 2. Crean manuales de operaciones y funciones del personal.
- 3. Son eficientes en comercializar sus productos y servicios.



SOMOS una incubadora de franquicias que desarrolla negocios de franquicias en Costa Rica, México y Estados Unidos. Convertimos en franquicias a micro y pequeñas empresas de Centroamérica, México y Estados Unidos, a partir de negocios altamente rentables, atractivos y fáciles de administrar.











Puedes convertirte en un empresario haciendo inversiones de muy bajo riesgos. Con nuestro sistema, tu inversión se puede guiar en **3 Formatos de Inversión:** *Franquiciante, Franquiciado o Socio de Franquicias*. Para ello, debes:

- 1. Tener un negocio, que dependiendo de tu experiencia y tiempo comercial en un mercado de consumidores, podemos convertirte en Franquiciante o Franquiciado.
- **2. Desear un negocio franquiciado,** que al reconocimiento de tus capacidades profesionales: te creamos, ubicamos y edificamos una "Franquicia Llave en Mano".
- 3. Hacerte inversor pasivo, que según tus experiencias y conocimientos en negocios, guiamos tu inversión en empresas seleccionadas para hacerlas franquicias.



## Buscamos inversores que...

financien la *adaptación de Sistemas de Franquicias* a empresas seleccionadas
en Costa Rica, México y Estados Unidos
para hacerlas más rentables y atractivas.

Con nuestra asesoría, cada inversor se convierte en un Socio Pasivo de Franquicia, quien comienza a ganar sobre las ventas y ganancias de forma acumulado trimestral de la franquicia.



COSTA RICA MÉXICO ESTADOS UNIDOS

# Buscamos empresarios que tengan...

mente abierta para *desarrollarse en* atractivas cadenas de negocios, para así rentabilizar más sus ingresos, sus ventas y sus ganancias en modo de franquicias.

El empresario lo convertimos en Franquiciante o en Franquiciado. Eso dependerá de la madurez y experiencia empresarial con el que cuente en años en el o en los mercados que tenga la empresa.



COSTA RICA MÉXICO ESTADOS UNIDOS

# Buscamos emprendedores que inviertan...

de forma segura y con bajo riesgos en "Negocios Comprobados de Franquicias", establecidos por empresas rentables, atractivas y de fácil administración.

Estos inversores pueden ser desde 1 a 4 máximo por 1 franquicia entregada como "empresa llave en mano". Le guiamos paso a paso desde *lo legal hasta lo financiero* para instalarle entre 4 a 6 meses su negocio listo para operar del Día 1 en adelante.

COSTA RICA MÉXICO ESTADOS UNIDOS

## PROCESOS de INCUBACIÓN en NEGOCIOS

- 1. De Empresa a Franquicia: Transformamos empresas que tienen más de 5 años en el mercado y que cuentan con productos o servicios de alta demanda. Las convertimos en franquicias bajo Sistemas de Control de Calidad Total y Comunicación Eficaz.
- 2. De Empresario a Franquiciante: Aprobamos empresarios que se comprometan a certificarse en 11 meses consecutivos. Deben coordinarse con nuestros expertos para que apliquen técnicas y nuevas estrategias en imagen y marketing para aumentar las ventas; y adaptación de costos y gastos para mejorar las ganancias.
- 3. De Empresario a Franquiciado: Habilitamos al empresario y a su negocio de 3 años mínimo, para incrementar sus ingresos y mejorar sus ganancias con el simple hecho de adaptarle uno de nuestros 30 Sistemas de Calidad Total para impulsarse en Cadena de Franquicia.
- 4. De Emprendedor a Franquiciado: Inducimos de 1 a 4 socios para crearles, ubicarles y edificarles un negocio rentable y atractivo tipo "franquicia llave en mano" que durará años en un nuevo mercado.
- 5. De Inversor a Socio Pasivo de Franquicia: Guiamos a un inversor privado para inyectar su capital en una empresa seleccionada para introducirla en cadena de franquicias rentable, atractiva y sólida.

## **Contacto**

Walter A. Reñasco
CEO MFC, EE. UU. – WIN, Costa Rica
+506 7190 7898, San José, Costa Rica
wrenasco@wrcapital.pro
www.wrcapital.pro
www.winprojects.pro
www.franquiciashubs.com
www.mfc-yourfranchise.com

Astrid C. Montealegre
Directora Jurídica USA
acmontealegre@bdseniorpartners.com
www.bdseniorpartners.com